



2016

RAPORT ROCZNY
ANNUAL REPORT

SPIS TREŚCI

TABLE OF CONTENTS

LIST ZARZĄDU LETTER OF THE BOARD	4
WYNIKI FINANSOWE ZA 2016 ROK FINANCIAL RESULTS FOR 2016	7
PLANY ROZWOJOWE DEVELOPMENT PLANS	11
SEGMENTY SEGMENTS	23
INWESTYCJE INVESTMENTS	30
PCC ROKITA SPOŁECZNIE ODPOWIEDZIALNA PCC ROKITA SOCIALLY RESPONSIBLE	37
PORTALE INFORMACYJNE GRUPY PCC PCC GROUP INFORMATION PORTALS	40

LIST ZARZĄDU LETTER OF THE BOARD



SZANOWNI INWESTORZY,

mamy przyjemność zaprezentować Państwu rekordowo dobre rezultaty Grupy PCC Rokita za 2016 rok.

Cieszy nas, że od debiutu na GPW w 2014 roku konsekwentnie poprawialiśmy wyniki. Przedstawiany podczas pierwszej publicznej emisji (IPO) skonsolidowany zysk EBITDA za 2013 rok wynosił 120 mln zł, w kolejnych dwóch latach był na poziomie 125 mln zł i 157 mln zł, aby w ubiegłym, 2016 roku, osiągnąć 290 mln zł. Oznacza to ponad trzykrotny wzrost EBITDA w ciągu minionych trzech lat. Różnica także skonsolidowany zysk netto, który za rok 2016 wyniósł 202,7 mln zł i tym samym był wyższy o 248% wobec zysku w wysokości 58 mln zł za rok 2013. W trakcie naszej blisko trzyletniej obecności na GPW cena naszych akcji sukcesywnie rosła, osiągając poziom 89,66 zł na koniec marca 2017 roku. Jednocześnie Spółka dzieliła się zyskiem z akcjonariuszami przy jednej z najwyższych stóp dywidendy na giełdzie.

Grupa prowadzi szeroką działalność, przede wszystkim w zakresie produkcji chemicznej, której złożoność stanowi wyzwanie pod względem analitycznym. Wychodząc naprzeciw sugestiom naszych inwestorów, zmieniliśmy sposób przedstawiania biznesu. Działalność Grupy podzielił na pięć segmentów i jednocześnie istotnie zwiększyliśmy zakres prezentowanych informacji.

Trzeba zauważyć, że wyniki osiągnięte w 2016 roku mają kilka głównych źródeł. Sytuacja rynkowa w segmencie Chloropochodne była sprzyjająca. W drugim głównym segmencie, Poliuretany, rynek średnio realizował niższe marże niż w 2015 roku. Jednak nasza konsekwentnie wdrażana strategia zwiększenia udziałów produktów specjalistycznych pozwoliła na utrzymanie dobrych wyników w tym segmencie.

DEAR SHAREHOLDER,

We are pleased to present you with the record-breaking results of the PCC Rokita Group for 2016.

We are happy to inform you that since our debut on the WSE in 2014, we have consistently improved our results. Presented during the first public offering (IPO), the consolidated EBITDA for 2013 was 120 million pln, in the next two years it was 125 million pln and 157 million pln, to reach 290 million pln in the previous year. This represents more than a threefold increase in EBITDA over the past three years. It also increased the consolidated net profit for the year 2016 which amounted to 202.7 million pln and thus was 248% higher than the profit of 58 million pln for the year 2013. During our nearly three-year presence on the WSE, our stock price gradually increased reaching the level of 89,66 pln at the end of March 2017. At the same time, the Company shared its profits with shareholders at one of the highest dividends on the WSE.

The Group is engaged in a wide range of activities, primarily in the area of chemical production, and its complexity presents an analytical challenge. Responding to the suggestions of our Investors, we have changed the way we describe our business. We divided the Group's activity into 5 segments and at the same time we increased the scope of the presented information significantly.

It should be noted that the results achieved in 2016 have several main sources. The market situation in the Chloropocic segment was favorable. In the second major segment, the Polyurethanes, the market on average saw lower margins than in 2015. However, our consistently implemented strategy of increasing the share of specialist products has allowed us to maintain good results in this segment.

Uważamy, iż kluczem do sukcesu naszej Grupy jest ambitna i konsekwentna polityka inwestycyjna. W 2016 roku w segmencie Poliuretany zwiększyliśmy moce produkcyjne poprzez uruchomienie instalacji prepolimerów. Także w tym roku będziemy uruchamiać produkcje na nowych instalacjach polioli poliestrowych i wielkotonażowych systemów poliuretanowych. Rok 2016 był pierwszym pełnym rokiem pracy bardzo nowoczesnej, ekologicznej instalacji elektrolizy membranowej w segmencie Chloropochodne. Chcielibyśmy, aby w kolejnych latach rości wykorzystanie tej instalacji. Analizujemy także możliwości dalszych inwestycji zwiększających zdolności produkcyjne w tym segmencie.

Jesteśmy przekonani, że dla zapewnienia trwałego wzrostu naszego biznesu powinniśmy być mocniej obecni poza Europą. Największy potencjał wzrostowy prezentuje Azja. Stąd też nasza decyzja o zaangażowaniu w Tajlandii oraz rozważany projekt związany z potencjalną inwestycją w Malezji i Rumunii.

Oddajemy Państwu raport prezentujący najlepszy w historii okres dla Grupy PCC Rokita. Tak dobre rezultaty są efektem zaangażowania i profesjonalizmu naszych pracowników oraz pozytywnych relacji z partnerami biznesowymi. Dziękujemy naszym inwestorom za zaufanie. Bez Was nie byłyby możliwe te osiągnięcia. Dołożymy wszelkich starań, aby Państwa nie zawieść w kolejnych okresach.



Wiesław Klimkowski
Prezes Zarządu
President of the Management Board

Z poważaniem
Yours faithfully



Rafał Zdon
Wiceprezes Zarządu
Vice-President of the Management Board

WYNIKI FINANSOWE ZA 2016 ROK

FINANCIAL RESULTS FOR 2016

W 2016 ROKU
GRUPA PCC ROKITA
OSIĄGNĘŁA HISTORYCZNIE
NAJWYŻSZY NARASTAJĄCO
ZYSK EBITDA.

IN 2016,
THE PCC ROKITA GROUP
ACHIEVED HISTORICALLY
THE HIGHEST CUMULATIVE
EBITDA.

ZYSK EBITDA EBITDA PROFIT

290,4

MLN ZŁ MILLION PLN

↗ 84,7% R/R
Y/Y

ZYSK NETTO NET PROFIT

202,7

MLN ZŁ MILLION PLN

↗ 139,2% R/R
Y/Y



W 2016 roku Grupa PCC Rokita osiągnęła historycznie najwyższy narastająco zysk EBITDA na poziomie 290,4 mln zł (+ 84,7% r/r) i zysk netto w kwocie 202,7 mln zł (+ 139,2% r/r). Marża brutto na sprzedaży wzrosła z 21,3% w roku 2015 do 28,1% (+ 6,8% r/r).

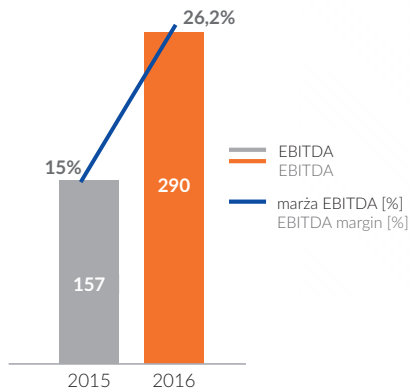
Wyniki osiągnięte w 2016 roku to m.in. efekt wysokich marż odnotowanych w segmencie Chloropochodne, wypracowanych przede wszystkim dzięki wzrostowi cen sprzedaży chloroalkaliów oraz ograniczeniu zużycia energii elektrycznej niezbędnej w procesie produkcyjnym na instalacji elektrolizy.

Ponadto konsekwentnie dążono do optymalizacji portfolio w segmencie Poliuretany i zwiększenia udziału w sprzedaży wysokomarżowych produktów specjalistycznych, przy jednoczesnym zmniejszeniu udziału produktów masowych. Udział produktów specjalistycznych w sprzedaży segmentu w 2016 roku wzrósł do 64% z 58% w roku poprzednim. Dzięki tym działaniom wyniki segmentu utrzymały się na podobnym poziomie co w roku ubiegłym pomimo znaczących spadków marż na rynku polioli.

Na wzrost wyniku netto w 2016 roku wpływ miały również zdarzenia jednorazo-

we, prezentowane w pozostałej działalności operacyjnej. Głównym z tych czynników była sprzedaż uzyskanych w wyniku przetargu świadectw efektywności energetycznej. Wynik, jaki Grupa uzyskała ze sprzedaży świadectw, to blisko 41 mln zł.

Na różnicę pomiędzy wynikami roku ubiegłego i bieżącego wpłynął także postój szeregu instalacji w pierwszej połowie 2015 roku. Przerwa w produkcji związana była z przełączeniem systemu wytwarzania chloru na nową, energooszczędną technologię membranową.



EBITDA [MLN PLN]
 MARŻA EBITDA [%]
 EBITDA [MILLION PLN]
 EBITDA MARGIN [%]

In 2016, the PCC Rokita Group achieved historically the highest cumulative EBITDA of 290,4 million (+ 84.7% y/y) and net profit of 202,7 million (+ 139.2% y/y). Gross margin on sales increased from 21.3% in 2015 to 28.1% (+ 6.8% y/y).

The results achieved in 2016 include, among others, the high margins recorded in the Chloropoid Segment, generated primarily by the sales price increase of chloroalkaline and the reduction of the electricity consumption needed in the production process at the electrolysis installation.

In addition to the above, we consistently sought to optimize our portfolio in the Polyurethane Segment and to the increase of share sales of high-margin specialty products,

while limiting the share of bulk products. The share of specialist products in the segment's sales in 2016 rose to 64% from 58% in the previous year. Thanks to these measures, the segment's performance remained at the same level as in the previous year, despite significant decreases in margins on the polyol market.

The increase in net result in 2016 was also influenced by incidental events presented in other operating activities. The main source of these was the sale of energy efficiency certificates which were obtained through tender. The result obtained by the Group from the sale of certificates is nearly 41 million pln.

The difference between the results of the previous year and the current one was also influenced by the number of installations in the first half of 2015. The break in production was linked to the switchover of the chlorine production system to new, energy-efficient membrane technology.







PLANY ROZWOJOWE DEVELOPMENT PLANS

Założeniem Grupy jest dalsze wzmocnienie pozycji konkurencyjnej na wysoce rozwiniętych rynkach europejskich, na których Grupa głównie jest obecna. Równolegle Grupa zakłada ekspansję na nowe, dotychczas obsługiwane w mniejszym stopniu, szybko rozwijające się rynki, w tym przede wszystkim rynki azjatyckie. Spółka zakłada dalszy rozwój organiczny oraz nie wyklucza akwizycji.

The Group assumes further strengthening of its competitive position in the highly developed European markets where the Group is engaged principally. At the same time, the Group plans to expand into new, less-active, rapidly growing markets, including, above all, the Asian markets. The company assumes further organic growth and does not exclude acquisitions.

RYNEK POLIOLI POLIETEROWYCH THE MARKET OF POLYETHER POLYOLS

Wielkość rynku polioli polieterowych na rynku Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki, zwanym dalej EMEA, szacuje się obecnie na ok. 2 mln ton rocznie. PCC Rokita, produkując ok. 80 tys. ton, ma udział w niecałych 5% rynku, jakkolwiek w ostatnich 10 latach znacząco wzmocniła swoją pozycję, potraając zdolności produkcyjne, intensywnie rozbudowując pion badawczo-rozwojowy i w sposób zasadniczy zmieniając portfel produkcji.

Największym segmentem zużywającym polioli polieterowe są pianki elastyczne, które konsumują ok. 65% całości produkcji.

The market for polyether polyols in Europe, the Middle East and Africa, hereinafter referred to as the EMEA, is currently estimated at around 2 million tonnes per annum. PCC Rokita producing about 80 thousand tonnes has a share in less than 5% of the market, although in the last 10 years it has significantly strengthened its position, tripling its production capacity, intensively expanding the research and development department and fundamentally changing the production portfolio.

Pianki elastyczne dzieli się na branże meblarsko-materacową oraz samochodową, gdzie udział konsumpcji polioli polieterowych wynosi odpowiednio ok. 84% i 16%.

Najszybciej rozwijającym się regionem pod względem produkcji pianek elastycznych dla branży meblarsko-materacowej jest Europa Wschodnia, w szczególności Polska i Rumunia.

W ostatnich 10 latach produkcja ta w Polsce wzrosła dwukrotnie, z ok. 100 tys. ton piany w roku 2006 do ok. 200 tys. ton w roku 2016. Ta wielkość produkcji uplasowała Pol-

The largest segment of polyether polyols are elastic foams which consume about 65% of the total production.

Elastic foam sector is subdivided into furniture, mattress and automotive industries, where the share of polyether polyols is about 84% and 16%, respectively.

The fastest growing region in terms of production of flexible foams for the furniture and mattresses industry is Eastern Europe, in particular Poland and Romania.

In the last 10 years, this production in Poland has doubled, from about 100 thou-

skę na pierwszym miejscu w Europie, dystansując inne kraje europejskie.

Naturalnym jest więc, że największe znaczenie dla Grupy mają branże powiązane z piankami elastycznymi. W tym też obszarze Grupa ma największe osiągnięcia i kompetencje.

Trafia tam ponad 70% polioli polieterowych produkowanych przez PCC Rokita, przy czym Spółka koncentruje się na produktach generujących wyższe marże niż polioli masowe.

sand tonnes of foam in 2006 to about 200 thousand tonnes in 2016. This volume of production placed Poland in the first place in Europe, distancing other European countries.

It is therefore only natural that the industries associated with elastic foam are of the greatest importance for the Group. In this area the Group has the greatest achievements and competence.

There are more than 70% of polyether polyols produced by PCC Rokita, with the Company concentrating on products generating higher margins than mass polyols.

Najważniejszym dla Grupy rynkiem meblarskim jest Europa. Europejski rynek meblarski w roku 2016 wzrósł o ok. 10% w stosunku do roku 2015.

Wzrosty są odnotowywane również na światowym rynku materacy i według raportu CSIL będzie to najszybciej rosnący segment branży meblarskiej do 2020 roku.

W Polsce wzrost produkcji mebli na rok 2017 szacowany jest na poziomie od 6% do 9,5% w zależności od źródła. Wzrost przychodów branży meblarskiej w Polsce w naj-

The Group's most important furniture market is Europe. The European furniture market in 2016 increased by about 10% compared to 2015.

Growth is also reported on the world mattress market and according to CSIL report, it will be the fastest growing segment of the furniture industry by 2020.

In Poland furniture production growth for 2017 is estimated at between 6% and 9.5% depending on the source. The growth of the furniture industry in Poland is still the largest

większym stopniu wciąż generuje eksport, a najważniejszym rynkiem zbytu dla polskich mebli jest rynek niemiecki.

Warto też wspomnieć, iż branża meblarska została określona przez wicepremiera Morawieckiego mianem „perły polskiej gospodarki”. Ze względu na perspektywiczny i strategiczny charakter tej branży przewiduje się dla niej różne formy wsparcia.

Fakty te stanowią pozytywną perspektywę dalszego rozwoju tego biznesu dla Grupy.

export activity, and the German market is the most important market for Polish furniture.

It is also worth mentioning that the furniture industry was defined by Deputy Prime Minister Morawiecki as "pearls of the Polish economy". Due to the promising and strategic nature of the industry, various forms of support are expected to be provided.

These facts represent a positive prospect of further development of this business for the Group.





RYNEK POLIOLI POLIESTROWYCH THE MARKET OF POLYESTER POLYOLS

Rynkiem docelowym dla polioli poliestrowych Grupy, których produkcja rozpocznie się od drugiego kwartału 2017 roku, jest w zdecydowanej mierze rynek europejski o wielkości szacowanej obecnie na ok. 600 tys. ton rocznie. Zgodnie z IAL w regionie EMEA (Europa, Bliski Wschód i Afryka) przewiduje się wzrost produkcji polioli poliestrowych rocznie o ok. 3,9% w latach 2015–2020.

Po uruchomieniu produkcji polioli poliestrowych w pierwszej kolejności Grupa PCC Rokita postawi na rozwój sprzedaży do budowlanej branży izolacyjnej, charakteryzującej się wyraźną tendencją wzrostową. Jest to m.in. skutek europejskiej polityki związanej z promowaniem rozwiązań poprawy wydajności energetycznej budynków.

The target market for polyester polyols of the Group, whose production starts from the second quarter of 2017, is the European market, which is currently estimated at around 600,000 tonnes per year. According to IAL in EMEA (Europe, Middle East and Africa), polyester polyols production is expected to grow annually by about 3.9% between 2015 and 2020.

After launching the production of polyester polyols, the PCC Rokita Group will first focus on the development of sales for the building industry, characterized by a clear upward trend. This is, among others the effect of European policy on promoting solutions to improve the energy efficiency of buildings.

RYNEK SYSTEMÓW THE MARKET OF SYSTEMS

Produkty z tego obszaru są sprzedawane przez Grupę głównie na terytorium Polski oraz w Południowej, Zachodniej i Północnej Europie. Odbiorcami systemów są producenci i usługodawcy z branży budowlanej, przemysłu chłodniczego, wydobywczego, ciepłowniczego, branży meblarskiej o lokalnym i międzynarodowym zasięgu.

Najistotniejszy dla Grupy europejski rynek budownictwa, w który wpisują się systemy stosowane do izolacji, wykazuje tendencję wzrostową. Do roku 2020 wzrost powinien wynosić ok. 3% rocznie.

Products from this area are sold by the Group mainly in Poland and in Southern, Western and Northern Europe. Among the representatives of the target group are manufacturers and service providers in the construction, refrigeration, mining, heating, furniture industry with local and international reach.

The European construction market, which incorporates systems used for insulation, is the most important for the Group and shows an upward trend. By 2020, growth should be around 3% per year.

RYNEK CHLOROPACHODNYCH CHLORINATED MARKET

W 2016 roku europejska produkcja chloru wyniosła prawie 9,7 mln ton. Największym producentem chloru w Europie pozostają Niemcy, następnie Belgia i Holandia oraz Francja.

Aktualnie w Europie mamy do czynienia z tzw. procesem konwersji. Europejscy producenci chloru są w trakcie przekształcania technologii produkcji z rtęciowej na membranową. W roku 2000 produkcja chloru z elektrolizy rtęciowej stanowiła 54% zdolności europejskich. W 2016 roku wyniosła już tylko 20%. Część producentów europejskich zdecydowała się na konwersję, część zaś oficjalnie ogłosiła zamknięcie elektrolizy rtęciowej do końca 2017 roku.

In 2016, European chlorine production amounted to nearly 9.7 million tonnes. The largest producer of chlorine in Europe is still Germany, followed by Belgium, the Netherlands and France.

Currently in Europe we are dealing with the so-called conversion process. European chlorine producers are in the process of converting mercury-to-membrane manufacturing technology. In 2000, the production of chlorine from mercury electrolysis accounted for 54% of European capacity. In 2016 it amounted to only 20%. Some European manufacturers have decided to convert, some officially announced the closure of mercury electrolysis until the end of 2017.

PCC Rokita dokonała pełnej konwersji na technologię elektrolizy membranowej w 2015 roku. W obecnej chwili Spółka analizuje możliwość rozbudowy instalacji elektrolizy, której celem jest uzyskanie dodatkowych mocy produkcyjnych.

W obszarze ługu sodowego PCC Rokita SA koncentruje się głównie na rynku polskim ze względu na koszty logistyczne. Ok. 30% swojej produkcji sprzedaje na rynek niemiecki i czeski. Sprzedaż tego produktu na bardziej odległe rynki jest nieopłacalna z powodu wysokich kosztów transportu.

W zakresie rynku sody kaustycznej, która jest zatężoną formą ługu sodowego, PCC Rokita jest jedynym producentem sody kaustycznej płatkowanej w Polsce. Produkt ten Spółka oferuje w przeważającej większości na rynkach zamorskich, głównie na rynku afrykańskim i Ameryki Południowej, a w następnej kolejności także na rynku europejskim i polskim.

PCC Rokita has made a full conversion to membrane electrolysis technology in 2015. At present the Company analyzes the possibility of expanding the electrolysis plant, which is aimed at obtaining additional production capacity.

In the area of soda liquor PCC Rokita SA concentrates mainly on the Polish market due to logistic costs. Approximately 30% of its production is sold to the German and Czech markets. Selling this product to distant markets is unprofitable because of high transportation costs.

In the market of caustic soda, which is a concentrated form of soda liquor, PCC Rokita is the only producer of flaked caustic soda in Poland. The product is offered predominantly in the overseas markets, mainly in the African and South American markets, and also in the European and Polish markets.





RYNEK PRODUKTÓW FOSFORO- I NAFTALENOPOCHODNYCH THE MARKET OF PHOSPHORUS AND NAPHTHALENE DERIVATIVES

Perspektywy rozwoju w zakresie działalności prowadzonej w segmencie Innej działalności chemicznej, jaką stanowi produkcja i sprzedaż specjalistycznych dodatków do tworzyw sztucznych i farb, są obiecujące.

PCC Rokita bacznie obserwuje trendy rynkowe oraz uwarunkowania środowiskowe i legislacyjne, kształtujące kierunki rozwoju branż specjalistycznych dodatków do tworzyw sztucznych. Prace badawczo-rozwo-

Development perspectives in the field of Other Chemical Activities, which is the production and sale of specialized additives for plastics and paints, are promising.

PCC Rokita is keeping a close eye on market trends and environmental and legislative determinants that shape the direction of the specialist plastics industry. R & D work is focused on the most interesting and prospective areas.

jowe skoncentrowane są na najciekawszych i perspektywicznych obszarach.

W przypadku uniepalniaczy głównym trendem jest ograniczenie stosowania bardzo dotąd popularnych związków halogenowych (zawierających atomy bromu lub chloru) i zastępowanie ich dodatkami przyjaznymi dla środowiska naturalnego.

W obszarze specjalistycznych dodatków do tworzyw PCC Rokita dokonała w ostat-

In the case of flame retardants, the main trend is to limit the use of hitherto commonly used halogen compounds (containing bromine or chlorine atoms) and replace them with environmentally friendly additives.

In the area of specialized plastic additives, PCC Rokita has made great progress in recent years by implementing a number of modern products with an application profile and environment in line with the latest trends. At the

nich latach dużego postępu, wdrażając szereg nowoczesnych produktów o profilu aplikacyjnym i środowiskowym zgodnym z najnowszymi trendami. Jednocześnie dzięki rosnącym kompetencjom technicznym zdobywamy coraz większą renomę i zaufanie partnerów biznesowych. To zaś – w połączeniu z korzystną sytuacją w branży – pozwala wierzyć, że perspektywy dla tej działalności są zdecydowanie dobre.

same time, thanks to growing technical competence, we gain more and more reputation and trust of our business partners. Combined with a favorable industry situation, it is believed that the prospects for this business are definitely good.





SEGMENTY SEGMENTS

Grupa prowadzi szeroką działalność, przede wszystkim w zakresie produkcji chemicznej. Dywersyfikacja portfolio produktowego jest naszą silną stroną, chroniąc nas przed radykalnymi cyklami koniunkturalnymi. Złożoność biznesu Spółki może jednak stanowić wyzwanie w zakresie analizy jej działalności. W związku z powyższym zmieniliśmy sposób prezentowania biznesu. Działalność Grupy podzieliliśmy na pięć segmentów i rozszerzyliśmy obszar przedstawianych w ich ramach treści.

The Group is engaged in a wide range of activities, primarily in the area of chemical production. Diversification of our product portfolio is our strength, protecting us against radical business cycles. The complexity of the Company's business can, however, be a challenge when analyzing its business. As a result, we have changed the way we present our business. The Group's activity was divided into 5 segments, and at the same time the scope of the presented information was increased significantly.

SEGMENT POLIURETANY POLYURETHANE SEGMENT

Produkty wytwarzane w ramach segmentu Poliuretany to przede wszystkim poliole, stanowiące surowiec do produkcji takich wyrobów, jak: pianki elastyczne, pianki sztywne, kleje czy elastomery. Ponadto Grupa wytwarza systemy poliuretanowe i prepolimery, które znajdują zastosowanie w wielu dziedzinach techniki i gospodarki, m.in. w przemyśle meblarskim, samochodowym, budownictwie, przemyśle chłodniczym oraz do izolacji przemysłowych.

Products manufactured within the Polyurethane Segment are primarily polyols, which are the raw material for the manufacture of such products as elastic foams, rigid foams, glues or elastomers. What is more, the Group manufactures polyurethane systems and prepolymers that are used in many fields of technology and economy, e.g. in the furniture, automotive, building, refrigeration and industrial insulation industries.

PODSUMOWANIE FINANSOWE SEGMENTU FINANCIAL SUMMARY OF THE SEGMENT

Przychody segmentu Poliuretany stanowiły 52% przychodów Grupy. W 2016 roku segment poliuretanów, mimo wzrostu sprzedanych ilości produktów, zanotował nieznaczny spadek przychodów ze sprzedaży, głównie w wyniku istotnych spadków cen

The revenues of the Polyurethane Segment accounted for 52% of the Group's revenues. In 2016, the polyurethane segment, despite an increase in the volume of sold products, recorded a slight decrease in sales, mainly due to the significant decline in



PRZEMYSŁ SAMOCHODOWY
AUTOMOBILE INDUSTRY



MEBLARSTWO
FURNITURE



BUDOWNICTWO
CONSTRUCTION



GÓRNICTWO
MINING



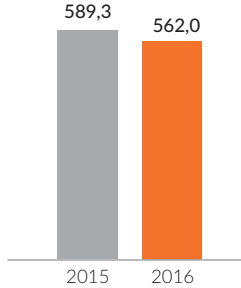
TWORZYWA SZTUCZNE
PLASTICS



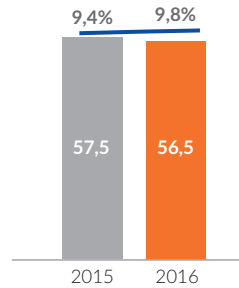
PRZEMYSŁ WYDOBYWCZY
MINING INDUSTRY



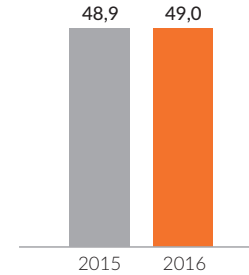
PRZEMYSŁ SPORTOWY
SPORTS INDUSTRY



PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY
OD KLIENTÓW ZEWNĘTRZNYCH [MLN PLN]
SALES REVENUE FROM EXTERNAL
CUSTOMERS [MILLION PLN]



EBITDA [MLN PLN] I MARŻA EBITDA [%]
EBITDA [MILLION PLN]
AND EBITDA MARGIN [%]



ZYSK BRUTTO [MLN PLN]
GROSS PROFIT [MILLION PLN]

polioli na rynku, skorelowanych ze spadkami cen bazowych surowców. Wzrost sprzedanych ilości wynika przede wszystkim z wysokiego popytu producentów pianek elastycznych, w szczególności w czwartym kwartale.

EBITDA segmentu w 2016 roku osiągnęła wysoki poziom 56,5 mln zł pomimo pięcioprocentowego spadku przychodów segmentu. Jest to przede wszystkim wynik ewolucyjnego rozwoju portfela sprzedaży poprzez zwiększanie udziałów sprzedaży produktów specjalistycznych o wyższych marżach – z ok. 58% w 2015 roku do ok. 64% w roku 2016.

polyols prices on the market, correlated with the decline in core prices. The increase in sales volume results primarily from the high demand of flexible foam manufacturers, especially in Q4.

EBITDA of the segment in 2016 reached a high level of 56.5 million pln, despite a 5% decline in segment revenue. This is primarily the result of the evolution of the sales portfolio through increased sales of specialist products with higher margins, from around 58% in 2015 to about 64% in 2016.

SEGMENT CHLOROPACHODNE CHLOROPRITE SEGMENT

Produkty pochodzące z segmentu Chloropachodne należą do podstawowych surowców chemicznych, które znajdują zastosowanie niemalże we wszystkich gałęziach przemysłu. Są stosowane u wiodących producentów, głównie w branżach tworzyw sztucznych, chemicznej, papierniczej czy spożywczej.

Segment Chloropachodne jest tożsamy z Kompleksem Chloru, którego działalność zorganizowana jest w czterech wytwórniach produkcyjnych:

- ługu sodowego i chloru,
- sody kaustycznej,
- tlenku propylenu,
- chlorobenzenu.

Produkcja ługu sodowego i chloru odbywa się na nowoczesnej, proekologicznej i energooszczędnej instalacji elektrolizy membranowej. Chlor jest kluczowym surowcem stosowanym w produkcji 55% wszystkich wyrobów branży chemicznej. W większości jest on zużywany na potrzeby własne Kompleksu do produkcji tlenku propylenu, kwasu solnego i chlorobenzenu.

Chlor-derivative products are one of the basic raw materials found in almost every industry. They are used by leading manufacturers, mainly in the plastics, chemical, paper or food industries.

The Chloroprite Segment is identical to the Chlorine Complex, which operates in four plants producing:

- Sodium hydroxide and chlorine,
- Caustic soda,
- Propylene oxide,
- Chlorobenzene.

The production of sodium hydroxide and chlorine is carried out on a modern, pro-ecological and energy-saving membrane electrolysis plant. Chlorine is the key raw material used in the production of 55% of all chemical products. Mostly it is consumed for the own needs of the Complex for the production of propylene oxide, hydrochloric acid and chlorobenzene.



PRZEMYSŁ CHEMICZNY
CHEMICAL INDUSTRY



BUDOWNICTWO
CONSTRUCTION



GÓRNICTWO
MINING



TWORZYWA SZTUCZNE
PLASTICS



AGRO
AGRO



ŚRODKI DEZYNFEKUJĄCE
DISINFECTION AGENTS



PRZEMYSŁ SPOŻYWCZY
FOOD INDUSTRY



PRZEMYSŁ WYDOBYWCZY
MINING INDUSTRY

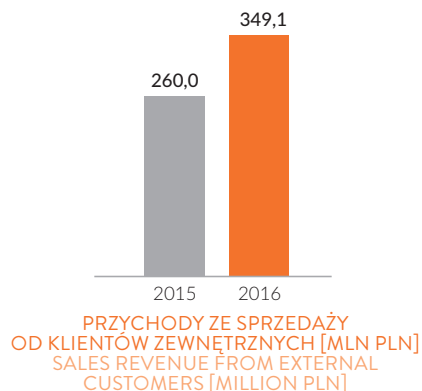


PRZEMYSŁ FARMACEUTYCZNY
PHARMACEUTICAL INDUSTRY



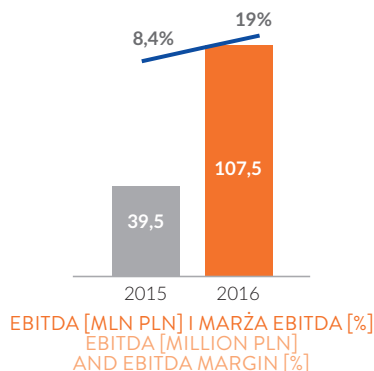
PRZEMYSŁ CELULOZOWY
CELLULOSE INDUSTRY

PODSUMOWANIE FINANSOWE SEGMENTU FINANCIAL SUMMARY OF THE SEGMENT



Przychody z tytułu sprzedaży alkaliów, chloru i produktów chloropochodnych, realizowane w ramach Kompleksu Chloru, stanowiły ponad 31% przychodów Grupy i wzrosły o 34,3% w porównaniu do roku ubiegłego. Wzrost ten był następstwem zarówno wyższej

Revenues from the sale of alkali, chlorine and chlorinated products, as part of the Chlorine Complex, accounted for more than 31% of Group revenues and increased by 34.3% as compared to the previous year. This increase was a consequence of higher production,

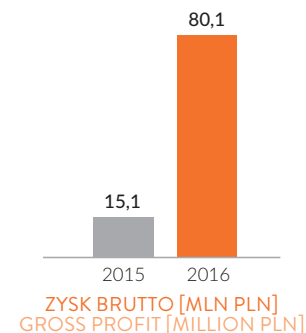


produkcji oraz wzrostu wolumenu sprzedaży, jak i rosnących cen sprzedaży alkaliów.

W wyniku zmiany technologii na membranową zostały zwiększone zdolności produkcyjne przy jednoczesnym obniżeniu wskaźnika zużycia energii elektrycznej, co przyczyniło się

increased sales volumes and rising alkali sales prices.

As a result of the technology shift to the membrane, production capacity was increased while the electricity consumption was lowered, resulting in an increase in the finan-



do wzrostu wyniku finansowego roku 2016. Kolejnym elementem pozytywnie wpływającym na wyniki segmentu jest dywersyfikacja dostawców surowca do produkcji tlenku propylenu, tj. propylenu, i osiągnięte wyższe rabaty.

cial result for 2016. Another factor positively influencing the segment's performance is the diversification of propylene oxide feedstock suppliers, i.e. propylene and higher discounts that have been achieved.

SEGMENT INNA DZIAŁALNOŚĆ CHEMICZNA OTHER CHEMICAL ACTIVITIES

Segment Inna działalność chemiczna agreguje pozostałe produkty chemiczne, które nie zostały uwzględnione w segmentach chloropochodnych oraz poliuretanów.

Segment skupia swoją działalność na produktach chemicznych, stosowanych w wielu gałęziach przemysłu jako dodatki poprawiające właściwości finalnych produktów. Do najważniejszych funkcji tych dodatków można zaliczyć działanie uniepalniające, zmiękczenia, upłynniające oraz poprawiające inne właściwości fizyko-mechaniczne, a także trwałość produktów gotowych i ich odporność na działanie różnych czynników.

Segment Other chemical activities aggregates other chemical products that are not included in chlorinated segments and polyurethanes.

This segment concentrates its activities on chemical products that are used in many industries as additives to improve the properties of final products. The most important functions of these additives include flame retardancy, softening, liquefying and improving other physico-mechanical properties as well as the durability of finished products and their resistance to various factors.



MEBLARSTWO
FURNITURE



BUDOWNICTWO
CONSTRUCTION



GÓRNICTWO
MINING



TWORZYWA SZTUCZNE
PLASTICS



AGRO
AGRO



ŚRODKI DEZYNFEKUJĄCE
DISINFECTION AGENTS

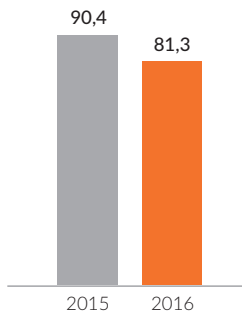


PRZEMYSŁ FARMACEUTYCZNY
PHARMACEUTICAL INDUSTRY

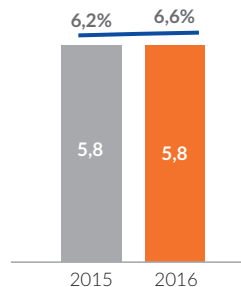


PRZEMYSŁ CELULOZOWY
CELLULOSE INDUSTRY

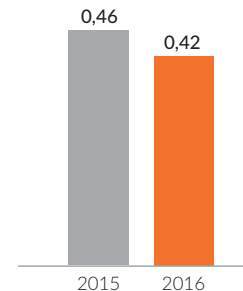
PODSUMOWANIE FINANSOWE SEGMENTU FINANCIAL SUMMARY OF THE SEGMENT



PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY
OD KLIENTÓW ZEWNĘTRZNYCH [MLN PLN]
SALES REVENUE FROM EXTERNAL
CUSTOMERS [MILLION PLN]



EBITDA [MLN PLN] I MARŻA EBITDA [%]
EBITDA [MILLION PLN]
AND EBITDA MARGIN [%]



ZYSK BRUTTO [MLN PLN]
GROSS PROFIT [MILLION PLN]

W porównaniu do roku ubiegłego w roku 2016 odnotowano znaczne spadki przychodów, głównie w związku z dużym importem produktów konkurencyjnych z rynków azjatyckich. Pomimo spadku wolumenów i obrotów wynik brutto utrzymał się na zbliżonym poziomie. Ma to związek z realizacją strategii rozwoju rynku produktów wysokospecjalistycznych i wzrostem sprzedaży wysokomargżowych produktów, które częściowo zamortyzowały stratę, jaka wynikła ze spadków w grupie produktów masowych.

Compared to the previous year, 2016 saw a significant drop in revenue, mainly due to the large import of competing products from the Asian markets. Despite the decrease in volumes and turnover, the gross result remained at a similar level. This is related to the implementation of the high-tech product development strategy and the increase in the sale of high-margin products, which partially offset the loss caused by the decline in the bulk products.



SEGMENT ENERGETYKA POWER SEGMENT

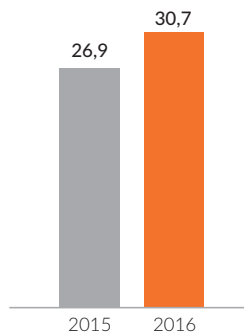
Segment Energetyka prowadzi działalność (głównie na potrzeby Grupy PCC Rokita) w zakresie wytwarzania, obrotu i dystrybucji energii elektrycznej i ciepłej, wody zdemine-ralizowanej oraz sprężonego powietrza. Segment ten jest tożsamy organizacyjnie z Centrum Energetyki, działającym w ramach PCC Rokita.

Głównym zadaniem Centrum Energetyki jest zapewnienie dostaw energii ciepłej (pary technologicznej) dla Grupy PCC Rokita, zużywanej do procesów chemicznych. Stąd rosnące w segmencie nakłady remontowe i inwestycyjne, mające na celu zapewnienie niezawodności w ujęciu technicznym, jak również spełnienie wymogów prawnych odnośnie do ochrony środowiska.

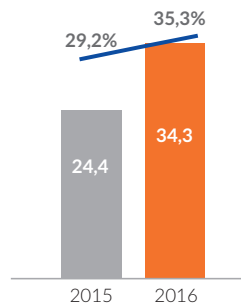
The Power Segment is engaged (mainly for the needs of the PCC Rokita Group) in the production, sales and distribution of electricity and heat, demineralised water and compressed air. This segment is similar in organisation to the Energy Center, operating under PCC Rokita.

The main task of the Energy Center is to ensure the supply of heat (technological steam) to the PCC Rokita Group, consumed for chemical processes. Hence, the renovation and investment expenditures in the segment, aimed at ensuring technical reliability, as well as meeting the legal requirements for the protection of the environment.

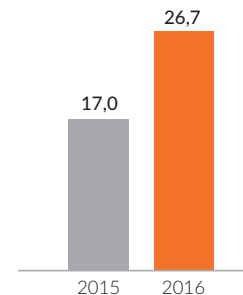
PODSUMOWANIE FINANSOWE SEGMENTU FINANCIAL SUMMARY OF THE SEGMENT



PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY
OD KLIENTÓW ZEWNĘTRZNYCH [MLN PLN]
SALES REVENUE FROM EXTERNAL
CUSTOMERS [MILLION PLN]



EBITDA [MLN PLN] I MARŻA EBITDA [%]
EBITDA [MILLION PLN]
AND EBITDA MARGIN [%]



ZYSK BRUTTO [MLN PLN]
GROSS PROFIT [MILLION PLN]

Wyniki segmentu zależą w bardzo dużym stopniu od cen węgla kamiennego. Rok 2016 był kolejnym rokiem spadających cen węgla. Co prawda, ta tendencja odwróciła się w drugim półroczu, jednak zawarte umowy pozwoliły na korzystanie z niskiej ceny węgla kamiennego podczas całego roku. Natomiast po stronie przychodowej pozytywnie wpłynęły na wynik istotne wzrosty ilości sprzedanej pary technologicznej ze względu na wzrost zapotrzebowania w segmencie Chloropochodne.

Segment results depend to a large extent on hard coal prices. 2016 was another year of falling coal prices. Although this tendency has reversed in the second half of the year, the agreements have allowed the use of low hard coal prices throughout the year. On the other hand, the revenue side positively influenced the result of the significant increase in the volume of sold technological steam due to the increase in demand in the Chloropochodne segment.

SEGMENT POZOSTAŁA DZIAŁALNOŚĆ OTHER ACTIVITIES

W ramach segmentu Pozostała działalność dokonano agregacji jednostek i spółek Grupy Kapitałowej z uwagi na to, że nie zostały spełnione kryteria wymagające wydzielenia z tej grupy odrębnego dodatkowego segmentu sprawozdawczego.

Segment Pozostała działalność obejmuje obszary, których przedmiotem działalności są:

- usługi w zakresie kompleksowego utrzymania ruchu urządzeń i instalacji technologicznych,

Within the Other Activities we aggregated the entities and companies of the Capital Group, as the criteria for securing the separate additional reporting segment from the group were not fulfilled.

The Other Activities segment includes the following areas:

- comprehensive maintenance of equipment and technological installations,
- management of industrial waste,

- gospodarowanie odpadami przemysłowymi,
- wykonawstwo i remonty aparatury przemysłowej ze stali oraz wykonawstwo zabezpieczeń antykorozyjnych,
- świadczenie usług dla Grupy PCC Rokita w zakresie zarządzania i administracji, ochrony środowiska (oczyszczalnia ścieków), zarządzania majątkiem, bezpieczeństwa (służby ratownicze, prewencja), utrzymania sieci elektroenergetycznych

- manufacturing and repairing of industrial equipment made of steel and corrosion protection,
- providing services to the PCC Rokita Group in the scope of: management and administration, environmental protection (sewage treatment plant), property management, security (rescue services, prevention), maintenance of power networks and rail transport in the industrial park of Brzeg Dolny,

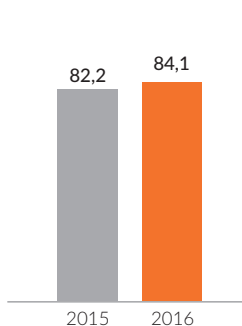
oraz transportu kolejowego na terenie parku przemysłowego w Brzegu Dolnym,

- usługi transportowe chemikaliów płynnych na terenie kraju i poza jego granicami oraz usługi spedycyjne,
- usługi mycia autocystern i kontenerów, służących do przewozu typowych chemikaliów płynnych.

Jednostki segmentu Pozostała działalność świadczą usługi zarówno spółkom Grupy PCC Rokita, jak i klientom zewnętrznym.

- transportation services for liquid chemicals in Poland and abroad and forwarding services
- tanker and container cleaning services for the transportation of typical liquid chemicals. The segment's remaining business units provide services both to the PCC Rokita Group companies and to external customers.

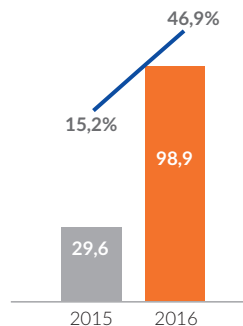
PODSUMOWANIE FINANSOWE SEGMENTU FINANCIAL SUMMARY OF THE SEGMENT



PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY
OD KLIENTÓW ZEWNĘTRZNYCH [MLN PLN]
SALES REVENUE FROM EXTERNAL
CUSTOMERS [MILLION PLN]

Na wzrost wyniku segmentu Pozostała działalność w roku 2016 w porównaniu do roku ubiegłego miały wpływ głównie następujące czynniki:

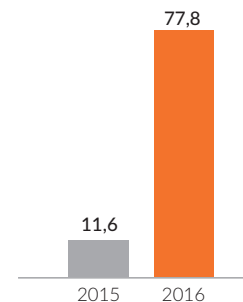
- zysk ze sprzedaży świadectw efektywności energetycznej w wysokości blisko 41 mln zł,
- zwrot nadpłaconego podatku od nieruchomości w kwocie ponad 5 mln zł,
- rozwiązanie rezerwy w wysokości 10,7 mln zł na rekultywację składowisk w związku z oszacowaniem niższych przyszłych kosztów rekultywacji.



EBITDA [MLN PLN] I MARŻA EBITDA [%]
EBITDA [MILLION PLN]
AND EBITDA MARGIN [%]

The increase in the Other Activities segment result in 2016 as compared to the previous year was mainly due to the following factors:

- profit from sale of energy efficiency certificates in the amount of nearly 41 million pln,
- overpaid property tax over 5 million pln,
- release of a provision of 10.7 million pln for landfill reclamation in connection with estimation of lower future costs of rehabilitation.



ZYSK BRUTTO [MLN PLN]
GROSS PROFIT [MILLION PLN]



INWESTYCJE INVESTMENTS

PCC Rokita od wielu już lat jest spółką intensywnie rozwijającą się i inwestującą w nowe zdolności produkcyjne swoich instalacji. Historia ostatnich lat pokazuje, że trafnie potrafi zidentyfikować możliwości biznesowe, a następnie podjąć się odpowiednich do nich inwestycji.

PCC Rokita has for many years been a rapidly growing company and has been investing in new production capacity of its installations. The history of recent years shows that it can aptly identify business opportunities and then make the appropriate investment.

SEGMENT POLIURETANY

W segmencie Poliuretany w 2017 roku Spółka planuje oddać aż trzy nowe instalacje, które zwiększą zdolności produkcyjne segmentu o 43 tys. ton/rok. Zupełnie nowym rozdziałem w portfolio produktowym Grupy będzie instalacja i produkcja polioli poliestrowych. Dodatkowa instalacja w zakresie systemów poliuretanowych wzbogaci portfolio o wielkotonażowe systemy poliuretanowe. Natomiast inwestycja w ciąg produkcyjny półproduktów do polieterów rozszerzy bieżącą działalność i moce produkcyjne.

POLYURETHANE SEGMENT

In the Polyurethane segment in 2017, the company plans to complete as many as three new plants to increase its production capacity by 43,000 tonnes a year. A completely new chapter in the Group's product portfolio will be the installation and production of polyester polyols. Additional installation of polyurethane systems will enrich our portfolio with large polyurethane systems. On the other hand, the investment in the production line of semi-finished products for polyethers will expand the current activity and production capacity.

SEGMENT CHLOROPPOCHODNE

W segmencie Chloropochodne inwestycje również idą w kierunku dalszego zwiększania mocy produkcyjnych.

Instalacja elektrolizy zwiększy moce do poziomu 200 tys. ton/rok w przeliczeniu na ług sodowy (tj. 180 tys. ton chloru/rok) wobec obecnych 168 tys. ton/rok (tj. 153 tys. ton chloru/rok). Spółka rozważa także możliwości dalszej rozbudowy tej instalacji.

CHLOROPRITE SEGMENT

Investments in chloroprite segment are also moving towards further capacity increases.

Electrolysis installation will increase the capacity to 200,000 tonnes a year as converted to sodium hydroxide (i.e. 180,000 tonnes of chlorine per year) as compared to the current 168,000 tonnes a year (i.e. 153 thousand tonnes of chlorine per year). The company is also considering the possibility of further expansion of this installation.

Równolegle w dalszym ciągu rozbudowywana jest instalacja tlenu propylenu z 45 tys. ton/rok do planowanych 50 tys. ton/rok w roku 2017. Inwestycja ta pozwoli na zwiększenie integracji pionowej Spółki, w związku z tym że produkowany tlenek propylenu zużywany jest wewnętrznie przede wszystkim do produkcji polioli, ale również w nieznacznej części do produkcji fosforo- i naftaleno-pochodnych. Zwiększona produkcja własna pozwoli zmniejszyć zapotrzebowanie na ten surowiec z zewnątrz.

Decyzja o zwiększeniu mocy produkcyjnych instalacji tlenu propylenu została podjęta w związku z rosnącym potencjałem rynku polioli i planami rozwojowymi Spółki w segmencie Poliuretany.

At the same time, the propylene oxide plant is being expanded with 45,000 tonnes a year to the planned 50 thousand tonnes a year in 2017. This investment will allow for greater vertical integration of the Company, as propylene oxide is used internally primarily for the production of polyols but also for a small proportion of phosphorus and naphthalene derivatives. Increased own production will reduce the demand for this raw material from the outside.

The decision to increase the production capacity of the propylene oxide plant has been made in view of the increasing polyol market potential and the Company's development plans in the Polyurethane segment.

INNA DZIAŁALNOŚĆ CHEMICZNA

Inwestycje planowane są również w segmencie Inna działalność chemiczna. Na koniec 2017 roku Spółka przewiduje zakończenie budowy nowej, uniwersalnej instalacji pilotażowej, której efektem będzie produkcja nowych wyrobów o zastosowaniu m.in. w branżach budowlanej, meblarskiej oraz motoryzacyjnej, jak również dalszy rozwój w kierunku wysoce specjalistycznych produktów chemicznych.

OTHER CHEMICAL ACTIVITIES

Investments are also planned in the Other Chemical Activities Segment. At the end of 2017, the Company plans to complete the construction of a new, universal pilot installation, which will result in the production of new products. In the construction, furniture and automotive industries as well as further development towards highly specialized chemical products.





INWESTYCJE W AZJI INVESTMENTS IN ASIA

Grupa PCC Rokita stale poszukuje dalszych możliwości rozwoju także poprzez ekspansję geograficzną. Jednym z najbardziej perspektywicznych kierunków rozwoju jest Azja.

The PCC Rokita Group is constantly seeking further development opportunities through geographic expansion. One of the most promising directions of development is Asia.

DLACZEGO AZJA?

Rynek azjatycki, w szczególności rynek chemiczny, rozwija się bardzo dynamicznie w porównaniu z dojrzałym rynkiem europejskim, będącym dotąd głównym obszarem zbytu produktów Grupy. Rejon Azji zamieszkuje większość populacji naszego globu, tam też tkwi duży potencjał do wzrostu. Wraz z rozwojem gospodarki azjatyckiej następuje bogacenie się lokalnego społeczeństwa. Co za tym idzie, zwiększa się potencjał konsumpcyjny, co bezpośrednio przełoży się również na zapotrzebowanie na dobra zawierające

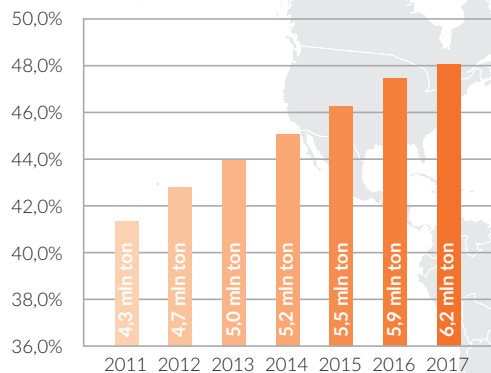
WHY ASIA?

The Asian market, in particular the chemical market, is developing very dynamically in comparison to the mature European market, which, until now, has been the main market for the Group's products. Asia is inhabited by the majority of the world's population, and there is a great potential for growth. With the development of the Asian economy, there is a growing wealth of local society. As a consequence, the consumption potential is increasing, which will directly translate into demand for goods containing the Group's products,

produkty Grupy, w szczególności z segmentu Poliuretany. Przewagę konkurencyjną nad lokalnymi producentami Spółka zamierza osiągnąć poprzez wdrożenie swoich doświadczeń, nabytych na niezwykle konkurencyjnym rynku europejskim. Odnosi się to m.in. do technologii, technik sprzedaży, wsparcia technicznego klienta, organizacji pracy, jak i praktyk zakupowych kluczowych surowców.

in particular the Polyurethane segment. The Company intends to achieve its competitive advantage over local producers by implementing its experience acquired on the highly competitive European market. This applies, inter alia, to technology, sales techniques, customer technical support, work organization, and purchasing practices of key raw materials.

KONSUMPCJA POLIURETANÓW W AZJI CONSUMPTION OF POLYURETHANES IN ASIA



NA ZAZNACZONYM
OBSZARZE ŻYJE WIĘKSZOŚĆ
POPULACJI ŚWIATA
THE MAJORITY OF THE WORLD'S
POPULATION LIVES IN THE
SPECIFIED AREA

IRPC PCC
IRPC POLYOL

TAJLANDIA

Efektem poszukiwań możliwości dalszego rozwoju było rozpoczęcie w Tajlandii działalności na początku 2015 roku przez spółkę handlową IRPC PCC utworzoną z IRPC Polyol. Dzięki temu PCC Rokita od dwóch lat sukcesywnie poznaje rynek azjatycki. Następnym logicznym krokiem azjatyckiego rozwoju Grupy było podpisanie w grudniu 2016 roku umowy nabycia 25% udziałów spółki produkcyjnej IRPC Polyol.

THAILAND

As a result of searching for further development we launched the IRPC PCC business together with the IRPC Polyol in early 2015. Thanks to this, PCC Rokita has been getting acquainted with the Asian market for the last 2 years. The next logical step in the Asian development of the Group was the signing in December 2016 of an agreement to acquire a 25% stake in IRPC Polyol.

IRPC Polyol Co. Ltd. to firma chemiczna wytwarzająca poliole polieterowe, poliole poliestrowe oraz systemy poliuretanowe dostarczane głównie do szeroko pojętej branży budowlanej, a także chłodniczej, obuwniczej, meblarskiej i innych.

Tajlandia jest krajem należącym do największej na świecie strefy wolnocłowej, obejmującej m.in. Chiny, Indonezję, Malezję, Singapur i Wietnam. Dodatkowo, na mocy odrębnych porozumień, Tajlandia uzyskała prawo do wolnego handlu z Koreą Płd.,

IRPC Polyol Co. Ltd. is a chemical company producing polyether polyols, polyester polyols and polyurethane systems mainly supplied to the broadly understood building industry, as well as refrigerators, shoe makers, furniture manufacturers and others.

Thailand is a country of the world's largest duty-free zone, including, among others China, Indonesia, Malaysia, Singapore and Vietnam. Moreover, under separate agreements, Thailand has obtained free trade

rights with South Korea, Australia, India, Japan, New Zealand, Peru and Chile. Thus, the duty-free market for Thailand has become the area inhabited by more than half of the world population.

The investment in Thailand is driven by the Group's desire to increase its polyols and polyurethane production capacities and expand into new, prospective markets.

MALEZJA

Kolejnym działaniem związanym z zainteresowaniem Grupy rynkiem azjatyckim było nawiązanie w lutym 2017 roku współpracy pomiędzy Elpis Sp. z o.o., spółką zależną od PCC Rokita SA i PCC EXOL S.A. (w równych udziałach po 50%), a PETRONAS Chemicals Group Berhad z siedzibą w Malezji. Kooperacja dotyczy projektu związanego z rozpoczęciem przygotowań do realizacji potencjalnej inwestycji produkcji oksyalkilatów w Malezji, jak również z realizacją inwestycji i prowadzeniem działalności w oparciu o inwestycję.

To wstępny etap współpracy, a powodzenie projektu jest uzależnione od spełnienia wielu warunków, m.in. takich jak: zgody na realizację projektu od stosownych instytucji (w tym urzędów antymonopolowych) bądź organów spółek (w tym rad nadzorczych), uzasadnienie ekonomiczne dla prowadzenia projektu czy pozyskanie finansowania na realizację projektu.

MALAYSIA

Another activity related to the interest of the Group in the Asian market was the co-operation in February 2017 between Elpis Sp. z o.o., a subsidiary of PCC Rokita SA and PCC EXOL S.A. (In equal shares of 50%) and PETRONAS Chemicals Group Berhad based in Malaysia. The cooperation is based on a project related to the start of preparations for the potential investment in the production of oxyalkylates in Malaysia as well as the implementation of investments and activities based on the investment.

This is an initial stage of cooperation, and the success of the project depends on many conditions, such as approval of the project from relevant institutions (including antitrust authorities) or company bodies (including Supervisory Boards), economic justification for the project Obtaining funding for project implementation.

A smiling female scientist in a white lab coat and safety goggles is the central focus of the image. She is looking towards the camera. In the background, two other scientists are working at a lab bench. One is looking down at something, and the other is using a microscope. The lab bench has various pieces of glassware, including a rack of test tubes containing a reddish liquid, a beaker, and a flask with blue liquid. The overall scene is a professional laboratory environment.

PCC ROKITA SPOŁECZNIE ODPOWIEDZIALNA
PCC ROKITA SOCIALLY RESPONSIBLE

PCC ROKITA
W WIG RESPECT INDEX
PCC ROKITA AT WIG
RESPECT INDEX



Zrównoważony rozwój PCC Rokita i prowadzenie biznesu z poczuciem społecznej odpowiedzialności za podejmowane działania został doceniony w roku 2016 i zaowocował zakwalifikowaniem Spółki do giełdowego indeksu RESPECT Index.

Jest to niezwykle prestiżowe wyróżnienie. Obecnie indeks ten obejmuje jedynie 25 z blisko 500 giełdowych spółek. Cel projektu RESPECT Index tkwi we wskazaniu spółek zarządzanych w sposób odpowiedzialny i zrównoważony.

Przynależność Spółki do indeksu potwierdza jej atrakcyjność inwestycyjną, która przejawia się w jakości raportowania, poziomie relacji inwestorskich czy ładzie informacyjnym. Dzięki uwzględnieniu wśród kryteriów kwalifikacyjnych parametru płynności RESPECT Index, podobnie jak inne indeksy giełdowe, stanowi realną referencję dla profesjonalnych inwestorów. Przy weryfikacji spółek pretendujących do wejścia do RESPECT Index brana jest pod uwagę cena akcji spółki, wypłacana dywidenda oraz pozytywna weryfikacja Deloitte, przeprowadzona w siedzibie spółki na podstawie dokumentacji i wywiadu z kluczowymi dla poszczególnych obszarów pracownikami.

Sustainable development of PCC Rokita and conducting business with a sense of social responsibility for the undertaken actions was recognized in 2016 and resulted in qualifying the company to the stock exchange RESPECT Index.

This is a very prestigious honor. Currently, this index covers only 25 of the nearly 500 listed companies. The purpose of the RESPECT Index is to identify companies that are managed responsibly and sustainably.

Affiliation of the Company to the index confirms its investment attractiveness, which is reflected in the quality of reporting, the level of investor relations and informational order. By taking into account the eligibility criteria of the RESPECT Index, as well as other stock indices, it is a real reference for professional investors. Verification of companies seeking to enter the RESPECT Index takes into account the stock price of the company, the dividend paid and the positive review of Deloitte, conducted at the company headquarters on the basis of documentation and interviews with key employees.

BEZPIECZEŃSTWO SAFETY

Jednym z istotnych aspektów zrównoważonego rozwoju jest dbałość Grupy o bezpieczeństwo. PCC Rokita jako odpowiedzialny podmiot w zakresie bezpieczeństwa posiadała certyfikat na zgodność z normą OHSAS 18001. Wdrożenie wymagań normy OHSAS 18001 zapewnia skuteczne monitorowanie środowiska pracy oraz pozwala na lepsze zarządzanie zagrożeniami, zidentyfikowanymi w miejscu wykonywania pracy oraz w jej otoczeniu. Dodatkowo stanowi potwierdzenie zaangażowania Spółki w utrzymywanie

One of the important aspects of sustainable development is the Group's safety. PCC Rokita, as the responsible security company, has been certified to OHSAS 18001. The implementation of OHSAS 18001 requires effective monitoring of the work environment and better management of hazards identified at the workplace and in the workplace. In addition, it confirms the Company's commitment to maintaining and continuously improving health and safety at work and raises the standards of work for all employees of the Company and employees of external companies performing work on its premises.

i ciągłą poprawę bezpieczeństwa i higieny pracy oraz podnosi standardy pracy wszystkich pracowników Spółki oraz pracowników spółek zewnętrznych, wykonujących pracę na jej terenie.

W PCC Rokita funkcjonuje także Optima – autorski program dbania o bezpieczeństwo procesowe i bezpieczeństwo pracowników.

Wyrazem dbałości o bezpieczeństwo procesowe jest stosowanie najlepszych technologii, standardów dla elementów instalacji, wykonywanie analiz i ocen ryzyka oraz planowanie i prowadzenie remontów. W zakresie osobistego bezpieczeństwa pracowników Spółka stosuje szkolenia i treningi, bezpieczne i odpowiednio oznaczone miejsca pracy, nowoczesne środki ochrony osobistej oraz zaawansowane technicznie narzędzia pracy.

PCC Rokita also uses Optima - an authoritative program for taking care of process safety and workers safety.

As an emphasis on process safety we apply the best technology, standards for plant components, we make analysis and risk assessments and we also plan and perform regular maintenance works. In terms of personal safety of employees, the Company uses training and workshops, guarantees safe and appropriately labeled workplaces, equips the staff with modern personal protective equipment and advanced work tools.

WSPÓŁPRACA Z UCZELNIAMI COOPERATION WITH UNIVERSITIES

PCC Rokita współpracuje z uczelniami w obszarze edukacji, staży i praktyk zawodowych. Działania Spółki nastawione na współpracę pomiędzy pracodawcą a szkołą wpisują się w aktualne zapotrzebowanie organizacji na wykwalifikowaną kadrę pracowniczą na rynku pracy.

PCC Rokita cooperates with universities in the fields of education, internships and apprenticeship. PCC Rokita's actions aiming at co-operation between the employer and the school are in line with the organization's current needs for qualified labor force in the labor market.



Portal **PCC Inwestor** to zebrane w jednym miejscu informacje o spółkach Grupy PCC i ich aktywnościach na rynku kapitałowym. Serwis dedykowany jest naszym obecnym inwestorom, jak i tym, których mogą zainteresować możliwości inwestowania w Grupie PCC.



Aktualności



Laureat Ekspertyzy 2016/2017 dla PCC EXOL. Rozsulan A nagrodzony.
24.11.2016

PCC Rokita chemiczna spółka roku
25.11.2016

- PCC Rokita SA
- PCC EXOL SA
- PCC Consumer Products Kosmet Sp. z o.o.
- PCC Autochem Sp. z o.o.

Media o nas



ANALIZA PCC Rokita
09.11.2016

Albo PCC Exol drożeją na widok imponującego wzrostu zysłów
20.08.2016

Aktualne notowania

SWIG80			
WIG-CHEMIA			
PCC ROKITA	-0.24%	▼	13,977.94 zł
PCC EXOL	-0.57%	▼	12,747.93 zł
	0.28%	▲	66.99 zł
	0.00%	●	1.78 zł

Dane przedstawione są z 15-minutowymi opóźnieniami

Zapnij się do nas! (0/0)

imię

Nazwisko

Email

Skontaktuj się z nami
71 794 35 55



WWW.PCCINWESTOR.PL

W ramach udoskonalania komunikacji z inwestorami zespół Relacji Inwestorskich przygotował w 2016 roku nową odsłonę portalu - www.PCCInwestor.pl. Jest to serwis o charakterze informacyjno-edukacyjnym, wprowadzający w świat inwestycji kapitałowych. Inwestor znajdzie tu pełen serwis relacji inwestorskich spółek z Grupy PCC, w tym PCC Rokita. Portal zawiera zarówno najnow-

sze informacje na temat emisji, jak i prezentacje wynikowe, produktowe oraz roczne w przejrzystym i funkcjonalnym układzie.

W ramach portalu polecamy naszym inwestorom narzędzie Portfel Inwestora, które po zalogowaniu i wprowadzeniu danych pozwala na określenie wartości nominalnej posiadanych obligacji oraz na śledzenie bieżącej wartości rynkowej akcji spółek Grupy PCC.

PORTALE INFORMACYJNE GRUPY PCC

PCC GROUP INFORMATION PORTALS

As part of the plan for communication improvement with investors, in 2016 the Investor Relations team prepared a new webpage - www.PCCInwestor.pl. It is an informational and educational service, introducing you into the world of capital investments. The Investor will find here the full Investor Relation Services of PCC Group Companies, including PCC Rokita. The portal provides the latest infor-

mation on shares issuing as well as reports, product and annual presentations in a clear and functional layout.

On that page, we recommend checking our Investor Portfolio tool, which, after logging in and entering your data, allows you to determine the nominal value of the bonds held and to track the current market value of the shares of the PCC Group companies.



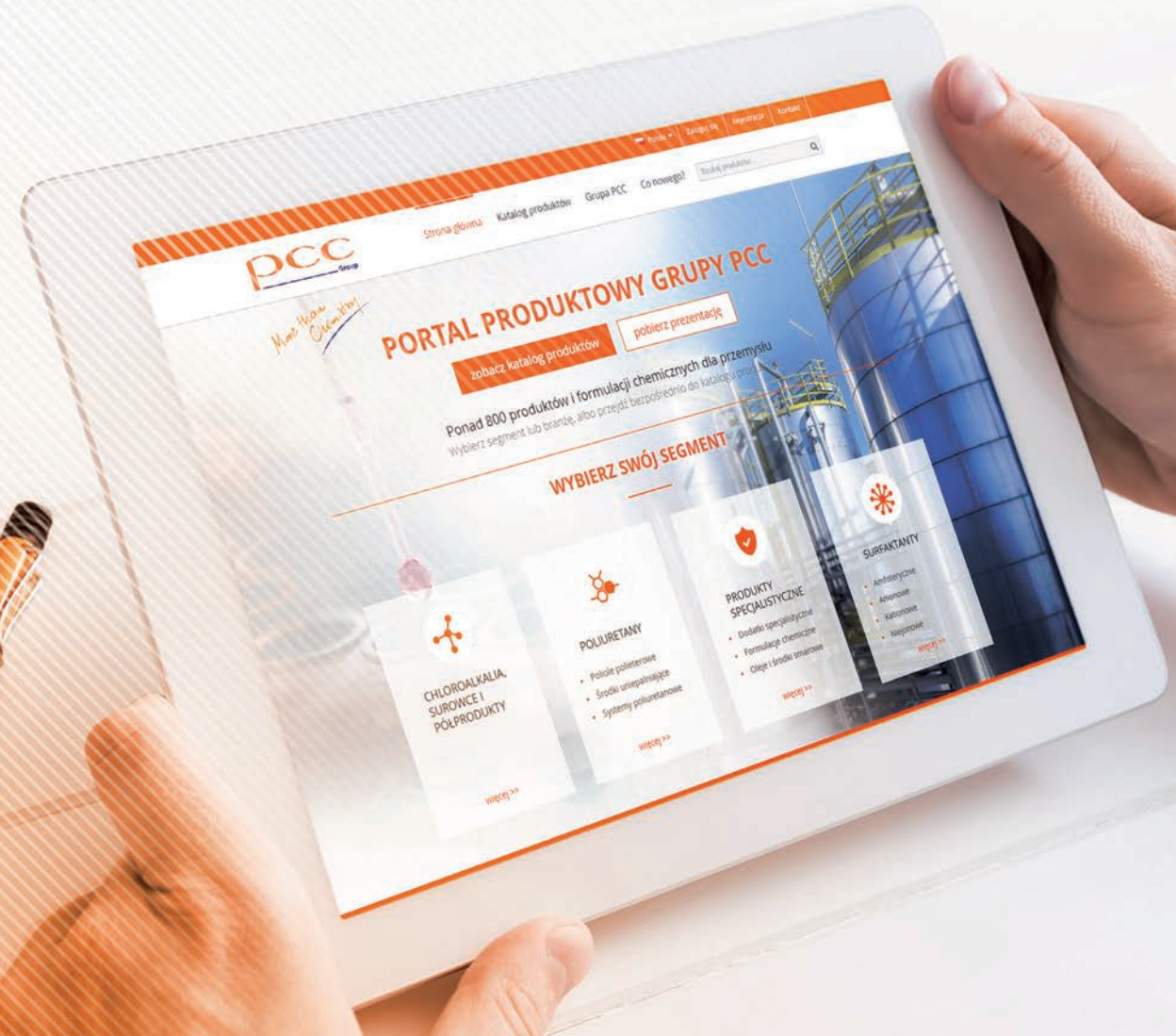
WWW.PRODUCTS.PCC.EU

Ponad 800 produktów i formułacji przemysłowych znalazło się na uruchomionym przez Grupę PCC w sieci internetowej, nowoczesnym i profesjonalnym portalu produktowym: www.products.pcc.eu. Bardzo szeroki wachlarz produktów obejmuje surowce i dodatki specjalistyczne stosowane przez producentów różnych branż przemysłowych.

Klienci zainteresowani branżą chemiczną znajdą tu substancje wykorzystywane m.in. w przemyśle metalurgicznym, energetycznym, budowlanym, meblarskim, spożywczym czy farmaceutycznym, a także stosowane w produkcji kosmetyków i środków higieny osobistej. Wyszukiwarka produktów chemicznych wytwarzanych przez spółki z Grupy PCC umożliwia użytkownikom szybki i łatwy dostęp do szerokiej oferty produktów i formułacji chemicznych produkowanych na nowoczesnych instalacjach. Portal jest obecnie dostępny w językach polskim, angielskim i niemieckim.

Over 800 products and industrial formulations can be found on the modern Product Portal launched by PCC Group online here: www.products.pcc.eu. A very wide range of products includes raw materials and specialist items used by manufacturers of various industrial sectors.

Customers interested in the chemical industry will find here substances used, among others in the metallurgical, energy, building, furniture, food and pharmaceutical industries, as well as in the production of cosmetics and personal hygiene. The PCC Group's chemical product search engine allows users to quickly and easily access a wide range of products and chemical formulations produced on modern installations. The portal is currently available in Polish, English and German.



Strona główna

Katalog produktów

Grupa PCC

Co nowego?

Stronę produktów

More than
Chemistry!

PORTAL PRODUKTOWY GRUPY PCC

[zobacz katalog produktów](#)

[pobierz prezentację](#)

Ponad 800 produktów i formacji chemicznych dla przemysłu
Wybierz segment lub branżę, albo przejdź bezpośrednio do katalogu produktu

WYBIER SWÓJ SEGMENT



CHLOROALKALIA,
SUROWCE I
PÓLPRODUKTY

[więcej >>](#)



POLIURETANY

- Poliole poliesterowe
- Środki uniepalniające
- Systemy poliuretanowe

[więcej >>](#)



PRODUKTY
SPECJALISTYCZNE

- Dodatki specjalistyczne
- Formuły chemiczne
- Oleje i środki smarowe

[więcej >>](#)



SURFAKTANTY

- Anionowe
- Kationowe
- Niejonowe

[więcej >>](#)



ul. Sienkiewicza 4
56-120 Brzeg Dolny
ir.rokita@pcc.eu
www.PCCInwestor.pl